

「先輩、人生進んでます？」メルマガ まとめ Vol.2

目次

11. 【PDF プレゼント有】 お金の話をしていきましょう。 --- -----	2
12. お金に対する価値観を変えることで人生が豊かになる話 1 -----	12
13. お金に対する価値観を変えることで人生が豊かになる話 2 -----	30
14. 世界中が勘違いしてる事実を突きつけます w----- -----	45
15. 「こずえさんと凜さんの物語」と「攻守共に最強のビジネス 教えます」二本立て-----	58
16. 「続 こずえさんと凜さんの物語 w」 -----	74
17. 【PDF プレゼントあり】 自分の心の底丸見えツールお届け！ -----	86
18. 「これ」を知らずに前へは進めぬぞ！ -----	92
19. 「なんや！お金稼ぐのって簡単やん！」 -----	97
20. 月収が 100 倍変わる話。 -----	110

11. 【PDF プレゼント有】

お金の話をしていきましょう。

私、ほんと無類のコーヒー好きでして、
フレンチプレスでもう3年ぐらい毎朝入れて飲んでるんです。
アンティークショップで見つけた可愛い真っ赤なケトルでお湯を沸かしてる間に

自動のグラインダーでサッと豆挽いたり、
キッチンの窓を開けて鳥のさえずりを聞いたり、
観葉植物にご挨拶なんかしたりして。

そうこうしてる間に、
挽いた豆をフレンチプレスにサッと入れて、
その上から沸騰したお湯入れて4分待つだけ。
なんでほんっとに超簡単。

何が普通のドリップコーヒーと違うかって、
フレンチプレスはフィルターを通さないんで、
コーヒーの豆のオイルまで抽出できるんです。

そのオイルに香りが含まれてるから、
豆本来がもつ味わい深さが簡単に楽しめるんですね。

私たちの周りには便利で美味しいものがたくさんあるし、

毎日の忙しさの中で、
一杯のコーヒーに時間をかけることはあまりないけれど、

日曜日のゆっくりした朝に自分で丁寧に淹れる
フレンチプレスコーヒー。

その豆本来が持つ味わいを楽しむ時間が、
あなたの本当の魅力に気付かせてくれるかもしれません。

Your life with French Press coffee may have the huge
possibility.

はい！すんません！！

先謝っときますね！

あーなんて潔いいこと！

ただコーヒー好きで毎朝飲んでるって冒頭にしようとしたら
こんな仕上がりになってしまって、
気づいたらこの文章に20分かけてたんですね。

人間ってほんと不思議ですよね w

はい、では急ハンドル切って
今日の本題に入っていきます w

今まで僕は割と「物事の考え方」とか、
人生の進んでいくべきベクトルとか、
「殻を破っていくこと」とか、

にフォーカスして抽象的な話ばかりをしてました。
まあそれはこの抽象的なことが死ぬほど大切だからなんですけど、
でも実際抽象的なことばかり学んだところで全く日常に活かせない
というか

その上でじゃあどうしたらええの？って
実感がわからないと思うんですね。

なんで、今日からしばらくちょっとバランスをとって

「具体的なこと」
についても話していこうかなと思います。

ていうのも、
ごく一部のメルマガにたくさん返信くれてた人に絞って
直接「あなたの悩み聞かせてください」というメールを
して聞かせてもらったところ、

まだ返信返って来てない人もいてるんですが、
何人かと電話してがっつり相談会みたいになってw

みんなが悩んでるのって
お金に関する事が一番多かったんですね。

お金って「人生を進めていく」ことにおいて
めちゃめちゃ重要なにもかかわらず、

普通に生きてて学ぶ機会がない。

だから多くの人が躓くんですね。

高校、大学卒業→就職

日本でも働き方が見直されて、
改善されつつあるとはいえ、

まだまだこの社会に敷かれたレールは強力で
99%の人が「お金とは何か？」を学ぶ前に
働いて給料をもらうという経済活動に入ります。

で、残酷なことを先に言うと、
このレールの上にいる限り、
自由はありません。

「自由」をもう少し具体的に言うと

経済的自由
精神的自由
時間的自由
身体的自由

これら4つが揃って「自由」だと僕は定義してるんですけど、
会社に就職するという選択肢をとる時点でこれは諦めないといけな
い。

(大切なのでまたこれ話します)

僕は一度も就職したことがなくて、
大学在学中からプロでミュージシャンをしてて、
23歳からNYで活動してて、

幸か不幸か、卒業して→就職という普通みんなが通るであろう

王道のルートをいつも客観視できる環境でした。

で、NY みたいな死ぬほど物価も高い、超資本主義社会の中で、
(マンハッタンの平均家賃は 1 ベッドルームで 30 万円前後)

しかも僕のような外国人がサバイバルしていると、

当たり前のように、

「あっ、これ普通のやり方じゃ無理ゲーやん w」

ってことに気がつけて、
早い段階で「お金ってなんやねん？」を
学ぶ必要性に駆られたんです。

激安の窓なし地下室に 2 年半住んだし、
死ぬほどキツかったけど w

おかげで資本主義社会に共通する「強者の条件」「生き方」
いわゆる稼ぎ方の本質みたいなところが理解できました。

いい時で半自動的に月に 100 万近く入ってくる仕組みも
作ったりしました。

これが身につくと

「俺どこいっても絶対生きていけるわ w」

という根拠ある自信が溢れてきます w

で、ちなみにこんなもんはあくまで通過点なんで、
その体感をさっさと得て、次にいけるようにしてもらいます。

なのでまずは

「お金って何ぞや？」

ってところを理解していきましょう。

それは全体像とも言えるし
本質とも言える

木でいうなら幹であり、
人間でいうなら背骨、

みたいな部分ですね。

色々チャレンジするのはいいことですが、
やっぱりしっかりとした土台がないと、
結果を伴う枝葉は伸びないです。
結局何やろうと一生経済的に自由にはなれないので。

だからまず今からやっていくことは

鳥の目で全体を見渡し、
人の目で理解し、
虫の目で細かく深く見ていく。

これに沿って明日から始めていきます。

でも忘れないで欲しいのが、
僕は「人生を進ませていくこと」を大前提にした
「ツールとしてのお金の話」をしていきます。

なので、
「なんでもええからとりあえず金欲しい」
「はよ稼いで、ええ車買って、ええ家住みたい」

的な点を点としかみてないタイプの方には全然意味のない仕上がり
になってしまうので、
サッと購読解除してもらった方が
ええかなと思います。

はい、

んで、何人かの読者の方から

「メルマガが連番で届いていないから話が飛んでてわからない」

というお便りを頂いたので、

「過去10通のメルマガをスマホでも見やすいようにPDFでまとめたやつ」

を作ったのでプレゼントします。

どうぞ！

<http://papas01.com/wp-content/uploads/2017/02/mailmagazinecollectionvol1.pdf>

i phone や i pad だと i books に保存できて、
しおり機能なんかもあるしめっちゃ便利です。

i books に保存する方法

<https://support.apple.com/ja-jp/HT202075>

Android はわかりません w
誰か教えてください。

通勤中でも、
待ち合わせの時でも、

飯食いながらでも、

僕は常にこの i books や kindle にいろんな本、PDF 入れて
1 分でも時間あれば読んでます。
1 ページぐらいは進むので。

あとは好きな youtube の動画も wifi あるところでダウンロードしと
いて
いつも隙間時間に見てます。

そうすることで、全部が学びの時間になるんで、
「時間を潰す」
って概念がなくなります。

これもお金を稼ぐ上でめっちゃ重要な習慣なので、またどっかで
勉強の仕方みたいな講座をまとめてやりましょう。

ではこの PDF を有効活用し今までを振り返りつつ、

しばらくお金についてやっていきましょう！

それではお楽しみにー！

Koji

PS.

お金のことに限らず、なんでもいいので、
ぜひ今の悩みを聞かせてください。

僕自身、「虫の目」で人の意見に注目しないと、
よりのを得たアドバイスが難しいのです。
みんなのエネルギーを集めて、質のいいメルマガにしていきましょ！！

返信はこちらまで
info@papas01.com

フレンチプレスはこちらまで w
(省略)

12. お金に対する価値観を変えることで 人生が豊かになる話 1

どもーKoji です。

前回で配った復習のためのメルマガまとめ PDF、

隙間時間活用して、

1ページずつでも全然問題ないのでちょっとずつ

反復してもらえたらと思います！

本当に成長していくには

「自分に今必要な情報に触れる頻度を増やす」

ことが大事ですからね。

はい、では、今日からお金の話ですよ。

早速参りましょう！

まず初めにちょっと前のブログの記事を紹介します。

お金に対する価値観を変えることで人生が豊かになる話 1

お金がない！お金がない！と嘆いている人！

嘘つけ！あるわ！

っていう切り口で話していきます w

なんでこんなことが多くの人の間で起こるかって言うと、

これは日本だけに限らず、おそらく世界中でちゃんとしたお金の教育がなされていない。

ってのが根本にあって。

で、特に日本では昔から質素儉約の素晴らしさが説かれて、

お金儲けをすることや

お金持ちに対してどこか冷ややかな、

自分たちとは違う世界の人たちだ、

とか、そんな雰囲気ってのもあったりしますよね。

だから

「お金の稼ぎ方を勉強しよう」という発想自体が出てきにくい。

ってか毎日忙しいし w

って感じですよ。

まあ昔の僕なんですけど w

だから悲しいかなめっちゃ気持ちわかるんですけど w

でもそれってお金にちゃんと心の底から興味がない。とも言えるんですよ。

だからこそ

興味をちゃんと持ててないから、
ちゃんと勉強もしない、
だからちゃんとお金が入ってこない。

もう $1+1=2$ ぐらいの話ですよ w

興味があれば必死にアンテナ張って勉強しますもんね。

でもこの記事を読んでくれる人は少なからず、

- * お金を稼ぐことに興味があって、
- * お金の大切さを理解していて、
- * 現状を改善したい、

って心のどっかで思ってる人だと思います。

意識が向いている、アンテナを張っている、というだけで情報は入ってくるので、

お金持ちに一步前進してることになりますね ww

適当っすねすんません w

でもそんな人たちへ向けて、ガッツリわかりやすく、

時には雑になりながらも、でもくじけずに説明していきたいと思います

ので応援よろしく願いいたします。

お金の価値観について

さっき書いたような

- * お金持ちは敵だ。
- * お金持ちは別世界の住人だ。
- * でもお金持ちにはなりたい。

系の人

実はこれ、

お金に関する価値観をちょっと見直すだけで、
実はかなりお金が入ってくる状態に持っていけます。

自分の体を持って立証済みなので。

今はお金持ちに対して、どっか他人事で、違和感たっぷりで、
口をひらけば「なんか悪いことしてるんちゃうかあの人ら？」
的な感じの発想になるのも、

もっばら否定できないんじゃないかなとも思うんですけど、

だから、

だからこそ、
かなり雑に言えばその違和感をなくせば
稼げるようになるってことですよね。

あら簡単 w

でも本気で思っで、

ここからがめちゃくちゃ大切なこと。

それは、

お金に関する価値観を再定義する。
~~~~~

ってこと。

ほな一緒に見ていきます。

まず大前提として

実際お金ってただの紙切れ、ただの数字にすぎず、

別にこれといって「お金そのもの」に価値はないんやで。

ってことを始めに言っておきましょう。

お金の起源を探っていくと一発でわかってもらえると思います。

A「いやはや今日はいっぱい魚釣れたな～」

B「大根が豊作やわ～チョコベリグや」

A,B「おっ！」

A,B「交換しよか！！」

これですよね。元々は物々交換。

小さな「経済活動」で十分管理できた時代はお金なんて代替手段は必要なく、

直接物々交換してたわけですね。

それが今度は、頭のいいやつが現れて、

「もっと融通の効く石とか貝殻とかを使うことによって、、、ちょ待って、もっとスムーズにやり取りできんじゃね？」

ということから

人類史初の「お金」的な発想が誕生したと。

ちなみにその昔イタリアではパルメザンチーズが通貨として使われていて、

「チーズを保管する銀行」も存在したり、

その他にも、ナイフとか青銅器、鯨の歯とか、

その土地で貴重なものが

通貨として扱われたみたいで。

最近で言うなら、「ビットコイン」もそうですね。

ってかもうこれは仮想通貨ですから、形すらなくなるわけです。

そうやって歴史を紐解いて見ると、別になんだっていいわけですよ。

うんこだっていいわけですよ。

要は多くの人が「それが貴重である。」と認めればそれが通貨になる。

という塩梅なわけですよ。

それが今は「お金」っていうだけの話で。

でも僕が言いたいのはこんな場所によって、時代によっても

コロコロその物の形が変わってしまうようなもんは全くもって本質ではないと。

ブブーなわけですよ。

そんな本質的でないものに振り回れるのはおかしい。

なのでもうちょい掘り下げて見てみましょう。

その物自体はなんでもええんですけど、

現在の通貨「お金」

で交換できるものの源泉はなんやと尋ねられた時に、

その答えは

考える隙間さえ与えず、すぐ答え言いますけど、

それは「エネルギー」なんですね。

~~~~~

大根が欲しくてもそれを作る人のエネルギーがいる。

魚を釣るにしてもそれを釣る人のエネルギーがいる。

大工さんに家を建ててもらってもその人のエネルギーがいる。

本から知識を得ようとするにしても著者のエネルギーがいる。

なんか見えてきましたよね w

「やば！お金=エネルギーじゃん！ウケる！」

と再定義できるわけですね。

じゃあ今度はエネルギー側の視点から考察してみましよう。

僕らにとって生命エネルギーってのは最も重要なわけです。

実際人間エネルギーがないと何もできません。
エネルギーがあるから仕事も遊びも、
いわゆる生物として活動ができるわけですね。

雨の日とか曇りの日って晴れの日に比べてテンション下がるし、
だるいですね。
あれって太陽の熱エネルギーが人間に届かないからなんですね。

風邪ひいて高熱ある時って、
体内で菌と菌が戦ってるから
そっちにエネルギー消費するんで、
しんどくて何もできないっすよね？

だからこそ、栄養価の高いもの(エネルギー)体に入れようとするし、
たくさん寝て、安静にして、エネルギーの不足を補おうとするし、
消化のいいもの食べて、胃袋の消化エネルギーを最低限に抑えます。

だから生物に必要なこのエネルギーがないと
当たり前

大根も作れないし
魚も釣れないし、
人に何か教えてあげることもできない。

要するに世の中に価値を提供できないわけですね。

価値を提供することが「お金」で
その価値を提供するには人間のエネルギーがいるってことですね。

~~~~~

今ざっと例を挙げて説明したので、  
「エネルギー＝お金」なんやで！  
という逆サイドからも成り立つ、

ちゃんとした「方程式」  
ってことがわかってもらえたんじゃないかなと思います。

最後に合わせてもう一つ大切なことを。

時間、知恵、食事、人に優しくする。  
なんてのもお金と同等のエネルギーと言う定義ができちゃうよ。  
ってこと。

だってこれらって「価値」ですもんね。

むしろ時間なんて有限ですからね。  
お金よりももっともって価値の高いエネルギーです。

例えば、  
友達の引っ越しのお手伝いをしてあげると。  
自分の時間と、労働力を相手にプレゼントしてあげるということで  
すよね。

これ立派なお金と同等価値のエネルギーです。  
お金使って業者使うのと同じ価値を友達は受け取るってことですよ  
ね。

例えば、  
健康的で心も満たされる食事をとること。  
健康になり、またエネルギーが生み出されて、

価値を提供し、人に喜んでもらえるからお金になる。  
だから食事って大切なエネルギー。  
(エネルギーを理解できたら食べるものマジで変わりますよ)

例えば、  
自分が経験したことや、勉強したことで得た知識を周りの人に教えてあげること。  
これもめちゃくちゃエネルギーですよ。

しかも知識はなくなる最強のエネルギー。

だからお金を出して本を買って勉強して、  
知識を蓄えるとそれはエネルギーになると。

その知識は人に与えられ、喜んでもらえるんだから。  
価値を提供してますよね。

お金の本当の正体はエネルギーであり、

そのエネルギーを使って人に、  
社会に価値を提供することの「対価の一つ」がお金やで。と

時間、知恵、情報、食事、人に親切にする。などなど  
人に価値を与えてるのであれば、これらもお金と同等価値やん。

なので、根本を言うと、  
本当に豊かな人ってのは「お金持ち」ではなく  
「エネルギー持ち」と言えますよね。

きっこうやって、  
お金の価値観を正しく再定義できたら、  
お金持ちに対する違和感があった人も、  
どこか他人事に感じてた人ってのも、

あの人たちは  
「世の中に、より価値のあるエネルギーを提供している人」  
なんやな、と再解釈できて、  
変な違和感みたいなものもスッとなくなるんじゃないかなと思います。

なので僕はお金持ちの人をととても尊敬してます。

その上で、

「じゃあ自分はどう価値あるエネルギーを人に、社会に提供できるか？」

という新たな視点に立って見てみるのが、  
より本質を理解したことであり、  
本当の意味で豊かになれる第一歩なんじゃないかと思います。

と言う「真面目か！」というベタなツッコミが聞こえてきそうな  
決め台詞を締め言葉とさせていただきます。

---

ってことなんですね。  
なので、いつも仕事で疲れてる人は、  
お金稼ぐために(価値を提供するために)仕事してるのに、

疲れててエネルギー量低いから価値をちゃんと提供できてない。

この視点で一度周りの人間を見渡してみるといいです。

どういった人が「本物のお金持ち」なのか？  
いつも疲れててエネルギー低い人がどういう生活してるか？

たくさん発見あると思いますよ。  
次回も続編の大切な話しようと思います！

今日はここまでにします！ではー！

Koji

PS

いつものように感想、雑談、お悩みもまだまだ募集してます。  
どーぞこちらまで。

## 13.お金に対する価値観を変えることで 人生が豊かになる話 2

ども、Koji です。

前回の続きをやっていきます！

まだ読んでないって方は先にそっち読んでみてくださいまし。

お金に対する価値観を変えることで人生が豊かになる話 1

ほいで、ざっくりとその前回はまとめると、

お金を「エネルギー」だと再定義してやることで、  
お金持ちとか、お金に対する違和感なくそうぜ！

違和感なくすることで、本質を理解することで、  
お金の使い方、めっちゃめっちゃ変わってきまっせ。と

そういう話でしたよね。

で、今回はそれを大前提で理解してもらった上で、

今度はお金や人の優しさとかいう「価値」を、  
社会、もっとひいては世界、  
宇宙という視点で抽象度を上げた状態で俯瞰して見ましょ！と

そういう視座で考えることにより、  
「お金持ちになるだけ」みたいなしょうもないレベルを乗り越し、  
生き方、働き方、在り方のステージを格段にあげていくことにも繋がりますと。

身も心も豊かになりましょ！  
をご提案させていただく次第でございます！と。

謎のテンションですよ w

まあええとして、  
例えば、日常でこんな経験あると思うんですけど、

「友達と遊んで元気もらったわ！明日から頑張る！」

「あの同僚ほんまなんかムカツクわ！」

「自然いっぱいのところいったら気分いいしパワー出るわ！」

みたいなこと。

これって目には見えませんが、  
全て「エネルギーが移動してる」状態なんですね。

で、僕らは  
そのいいエネルギーにせよ、  
悪いエネルギーにせよ常にそれに影響を受けてて、  
また自分の周りの人にそのエネルギーを移動させてるわけです。

そう、  
エネルギーという性質上、  
それがいいものか悪いものかに関わらず、

常に絶えることなく人間社会、世界、宇宙を自然に循環してる。

~~~~~

この自然に循環ってことが死ぬほど大切。

自然に循環してるものの例として、

地球も太陽からの熱エネルギーを源に大気と水が絶え間なく循環してて、
それは時には雨になったり、酸素や二酸化炭素なんかに形を変えて大気や水が絶え間なく循環してますよね。

こうした循環で熱や物質が移動することにより、
1つのまとまった「システム」として地球環境のバランスが保たれてるわけっすよね。

これって一つ一つの要素全てがエネルギーなんですね。

だから、極論

「お金をお金」としか見れないことって、
「水を水」としか見てなくて
「空気を空気」としてしか認識してなくて、

循環装置の一部として見れてない。

なんていうかそんなやつはもう息吸う資格ないですよ笑

ちょっと話戻すと w

人間社会においてお金もその循環の一つの要素であるということですね。

で、言ってしまえば

エネルギーが循環するために必要な「一つの要素」でしかないわけ
です。

だから

「お金だけがあっても何の価値もない」
ってことなんですね。

お金を払って、美味しい健康的な食事をし、
元気になった体でまた仕事をしたり、
人に親切にしたり、されることで感謝され、感謝し、

その一つの形としてお金が移動する。

そのお金でまた美味しい健康的な食事をし、、、、というループ。循環。

ざっくりとそれが経済と言われているもので、

「景気」なんて言葉も「気」なわけですよ。

「気分」なわけですよ、エネルギーなんですよ。

気分良かったらみんなお金使うわけですから、
「景気」がよくなるんです。
いい「気」が循環するんですね。

まあでも実際
こんなこと学校じゃ習わないし、
ましてや、会社員とかいわゆる「雇われる側」の人ってのはより認
識しづらいです。

日本人の大半がサラリーマンで、
自分が働いたら働いた分だけ入ってくるんじゃなくて、
まず会社にお金が入って抜かれるし、
そこにはたくさん人が介しているから実感は得にくいです。

だから多くの人が本質を理解できないまま、
経済活動に入って苦しむんですね。

ちょっと、今ふと想像しておもろかったんですけど、

そんな普段みんな忙しい中で、
「よし、循環したわ！」
「見た？この前の仕事循環したわ！」
とかやってたら、

「なんやねんこいつきもいな」ってなりますね w

まあ僕はおもしろいので全然やっていいと思うんですけど w

鮮やかに脱線しましたね。
戻りましょう。

で、前回も言いましたが、
お金持ちの人(エネルギー持ちの人)ってのは言い換えれば、
それだけたくさん大きな循環を起こしている人ってことなんですね。

だからこそ大きなことができるし、
より多くの人に影響を与えられる。

より多くの影響を与えるということは、
またより多くのエネルギーを手にするということ。
この意識がめちゃくちゃ大切です。

これは全人類にとって必要な意識です。

だから正直、お金だけ貯金し続けて、

通帳見てニヤニヤしてるだけの人って全くエネルギー循環起こせてないし、
社会にとって、自分にとっても悪なわけです。

だって自然じゃないから。

植物がみんなもったいないから二酸化酸素だけ吸って、
「酸素出すのやめよー、勿体無いし！」
とか言ったら僕ら生きられないわけでw

出せば入ってくるし、出さなければ入ってこない。
という何か宇宙的な絶対的な仕組みになってるわけです。

余談ですけど、
僕のNYの友達に資産数十億円ぐらいある
凄腕の台湾人不動産屋のおばちゃんがいて

その人に聞いた話で。

(友達っていうには失礼なぐらい、本当にお世話になって、
いつも自分の息子のように気にかけてくれる人なんです。)

その人に教えてもらったことで、
国民性として

「アメリカ人は消費して、日本人は貯金して、中国人は投資する。」

って言葉があるんですけど、

これエネルギー視点で見ると
日本だけ循環起きてないっすよね ww

その台湾人のおばちゃんが
日本語で「それじゃダメよ～」
って言うてたので、お伝えしておきます w

また豪快に逸れた話を無理やり本題に戻します。

そんなことを踏まえた上で、
大切なポイントとして、押さえておきたいのが、

お金って循環機能の中で一番循環が起こしやすいエネルギー
~~~~~

なんです。

お金の特性って感じですよ。  
移動させやすいんですね。

だから重宝されるし、  
だからこそたくさん稼げた方がたくさんエネルギー生み出せて、  
もっと人生を豊かにできる。

だからお金もちも豊かなんです。  
循環エネルギー量が高いから。

これ聞くと「あーなるほどー」  
って頷いてもらえらると思うんですけど、

でもだからと言って、  
1日10時間、週に6日働いて大金稼いでいる人って、  
お金持ちだけど、エネルギー持ちじゃない。

もうどういう意味かわかりますよね？

そのお金が全然循環していないから、  
エネルギーとして大したことないっすよね。  
これそんな豊かじゃないんですね。

だから時間あってそこそこ稼げている人の方が、  
エネルギーレベルでいうと高い。  
幸せ。豊か。ってことですね。

最悪なのは、お金も時間もない人。  
これはもう全くエネルギーが循環しないから、何もできない。  
僕長い間これ経験しました w

「一日中部屋の天井を見続ける」ってやつをやるハメに  
なりますので w

はい、というわけで、  
なかなかのボリュームで話してきましたが、

この「エネルギーは循環するもの」  
って感覚をつかんでもらえれば、  
お金に困ることはなくなります。

これはもう断言できます。

理解するだけじゃなくて、感覚をつかむ。  
体感として腑に落とす。ってことっすね。  
これが死ぬほど重要です。



もっとちゃんと言うと、  
理解して、実際行動に移せばちゃんと結果出るんで、

その時に

「あーこの感じか」

「もういけるわw」

ってなる状態ってことですね。

で、最後に

じゃあどうすりゃいいの？

ってどこまで伝えておきます。

始めは、自分とその周りだけの小さい循環で全く問題ないので、  
「与えること」から始めること。

~~~~~  
です。

体が不健康な時って、血のめぐりが悪いんですね。

で、この体内で詰まってる血液をうまく流れるようにして、
健康にしていくには、
日々の生活習慣を改めて体質改善していきます。

同じことですよね。

日々の「価値の循環」が滞っててお金が入ってこないなら、
まず「生活習慣」(行動)を改めて「体質改善」しないとイケない。

その具体的な方法として周りに「価値を与える」ということが
「血液をサラサラ」にすることにつながります。

困ってる人いたら助けるとか、
その人にとっていい情報があればシェアしてあげるとか、
少し何かをおまけしてあげるとか、
友達に奢ってあげるとか、

お金は移動させやすいんで、価値を与えるの楽ですけど、
別にお金じゃなくてもいいんです。

友達を楽しませるとか、
飲み会で馴染めてなさそうな人がいれば
声かけてあげるとか、

なんでもええわけです。

人が喜んでくれるような、
「価値を提供できるようなこと」をしていく。

そんな余裕がない。って人は
それは追い込み過ぎなので、
休息をとって、まずはエネルギー蓄える。

少し人に与えられる余裕を持つことを最優先に。

なんでもいいから価値を与えるってことを癖づけていく。
そうすることで必ず与えた人とは限らないけど、
大抵は違うところから入ってきたりするもんです。

「相手の好意を受け取る」ってのも忘れてはならない
重要なポイントです。

その瞬間に、
「おっしゃ！循環したった！」
と実感できると思います！

そうやってたら、
「よしまた誰かに何かしてあげよう！」
って自然と思えますもんね。

ちなみに相手に「価値」を提供できると、
自分も信じられないぐらいエネルギーもらえる時ありますよね。

これ多分多くの方が経験あると思うんですけど

そういう時、気持ちいいもんですよね。
やってあげたつもりがやってもらってみたいやつ。

ちゃんと伝えておきたいことがありすぎて、
「最後に」とか言いながら
いつも長くなってしまうんですけど w

これがほんまに最後に！w

短期的に物事を考える人ってのは絶対に
豊かになれないです。

長期的に考えられる人ってのは
言い換えれば「循環」で物事を考えられてる人、
とも言えます。

目に見えてることはそないに重要ではないんですね、
いかに目に見えないことに意識できるかが重要です。

いいエネルギー、価値を循環させていけるように
今日から意識して行動変えていけたら、

人生ええ感じになっていきますよ！

みんなでガンガンいいバイラル起こしていきましょー！
では、またー！

感想、疑問、質問、こういうこと教えて！その他、
はこちらまで

info@papas01.com

Koji

PS. 「見返りを求めて下心丸出しでやる」みたいな抽象度の低いこ
とは、
当たり前ですけど意味ないです w 「こいつがうまくいったら俺も
嬉しいわ！」
ぐらいの感じでやるのがええです。

14. 世界中が勘違いしてる事実を突きつけます w

どうも、Koji です。

前回、前々回とお金の価値観を再定義して、

今までの考え方じゃ絶対にお金を稼いで自由になることができない理由を話しました。

人生を豊かに進めていくためにお金というツールの本質を理解することが最低条件なんすね！

だからめんどくさがらずに w
まだ読んでない人はぜひそっちを先に読んでみてくださいね。

「お金に対する価値観を変えることで人生が豊かになる話 1」

「お金に対する価値観を変えることで人生が豊かになる話 2」

これはホンマに冗談抜きで大切なことです。
学校も親も上司も誰も教えてくれません。

で、前回の二つの記事を踏まえて、今日は

「仕事ってなんなのさ？」

ってことをちょっと一緒に考えてみましょう。

本質に迫りつつも、具体的にお金稼ぎの方法までやっていきますよ！
おもしろくなってきましたね w

はい、では
そもそもお客さんはどういう時に「価値」を感じてくれるか？
どういう時に消費者になってくれるか？

を考えた時に、
お金を稼ぐということは以下のこれらに当てはまるんですね。

- * 人がめんどくさいと思うことをしてあげる。
- * 人の悩みを解決してあげる。
- * 商品売る。
- * 経験、体験を売る。

これらが世界共通のお金を稼ぐ、価値を提供する条件になるわけです。

今の自分の仕事がどれに当てはまるか見てみて欲しいんですけど、
僕の場合は、現在ギタリスト、コンサルティング業、情報発信ビジネス、
をやっています。

これをこの条件に当てはめると、

ギタリスト＝ライブを通して、音楽鑑賞という体験、経験を売る。
コンサル業＝人の悩みを解決。
情報発信業＝人の悩みを解決。

ってことになります。これが自分の仕事の「価値」です。

自分の仕事の価値をこういう抽象的な形でちゃんと理解しとかないと、
何やってもちゃんとお客さんを満足させられないんですね。
(価値を提供できない＝お金稼げない)

例えば、

「俺の仕事は居酒屋のホールや！」
「注文とって料理を運ぶことが仕事や」
「それだけしてたらええんや！」

みたいな死ぬほど表面的なことになるわけです w
目に見えることだけじゃ、ちゃんと価値提供できないんすね。

じゃなくて、居酒屋のホールの仕事は、

「人がめんどくさいと思うことをしてあげる」です。

そう理解できたら、ただ料理を運ぶだけじゃなくて、

- * お客さんが何を食べたいのかを先に予測して提案する(考えるめんどくささを取り除く)
- * グラスの取っ手を持ちやすいように渡してあげる。
- * トイレまで案内してあげる。

とか、まあ切りをあげれば死ぬほど出てくるんですけど、お客さんが「めんどくさくないようにして満足してもらおうこと」が仕事。
になるわけです。

これが本質的な価値なんですね。

まあ今やってる仕事が大好きで、趣味＝仕事＝人生やわ！
ぐらいの働き方のステージが高い状態じゃないと、ここまでのことを
考えないと思うんで、

まずはこれを見つけること、一致させることが
順番としては優先なんですけど、

今は一旦それを置いといて、
仕事の価値ってことを説明しました。

だからこれをしっかりとわかってないと、
金持ちなんかには到底なれません。

はい、じゃあ次は

世界中が勘違いしてる事実を突きつけます w

まず一つ目

「社会的地位がある仕事は金持ち。ってのは間違いやで」
です。

一見して社会的に「いい仕事」として認められてる職業は
すごい！お金持ち！と見られるでしょうが、
別に金持ちじゃないんですね。

ほな順に例を挙げて見ていきます。

大企業勤務

医者

士業（弁護士、会計士、など）

これらの仕事っていわゆる社会的に「いい仕事」と
認められてますけど、

大企業の管理職クラス、医者クラスで年収 1000 万円~1300 万円
ぐらい。

で、死ぬほど忙しいので時間ありません。

って生活ですよ。

これってなんとも言いますが、エネルギー低いんですよ。
エネルギー持ちじゃないんです。

これだけ稼いでても使う時間ないし、常に疲れてますから。

もちろんこの仕事に使命を感じて、納得していれば全く問題ないですよ。

でも多くの人が違うんですね。現実として。

で、年収 1000 万円以上の人ってのは人口の 2%しかいません。(しかもこれはただの金持ち。エネルギー持ちはもっと少ない)

これなんでか？

職業が悪いのか？

やり方が悪いのか？

違うんですね。

「雇われてるから」

なんです。

有名な本なんで、読んだことある人もたくさんいると思うんですけど、

「金持ち父さん、貧乏父さん」ロバートキヨサキ著

この本の中で出てくる 4 つの働き方の違い



E が Employee	(雇用されてる人)
S が Self Employee	(個人事業主)
B が Business owner	(ビジネス持ってる人)
I が Investor	(投資家)

なんですね。

1000 万以上稼いでる
大企業役員も、
大学病院で働く医者も、
法律を取り扱う有名弁護士先生も、

結局みんな E なんです。

だからどこかで以前書いたことあるんですけど、
もっかい言いますね。自由の種類。

経済的自由
時間的自由
精神的自由
身体的自由

これを得るためには「職業の種類」じゃなくて
「働き方の種類」を理解せなあかんわけです。

~~~~~

こういう話をするとじゃあビジネスオーナーか投資家になったら  
この4つの自由を手に入れられて、最高に幸せやん！

って勘違いしてしまう人がいるから、何度でも何度でもしつこく  
言いますけど、

「自己と生き方、在り方、働き方が一致」してないと結局何やっても  
幸せじゃないんで、  
それをちゃんと「ふむふむ」って言いながら、お金はあくまで「ツ  
ール」  
という意識でいてないと結局めっちゃ人生おもんくなりますから。

で、究極な話、逆は OK、  
「自己と生き方、在り方、働き方が一致」してたら、  
たとえお金なんてなくても幸せです。

このブログの大切な根底にあるテーマなんで何回も言うていきます。

で、僕のメルマガを読んでくれる人ってのは少なからずこの辺に  
興味がある人ですよ。

で、さらに「お金も稼いでみたいぜよ！」っていう人は  
今もし E,S の働き方をしてるとしたら、  
それってそもそも入り口が違うわけです。

入り口が違う。

だからそこでいくら頑張ったところで、それはだいたいぶちゃうわけ  
です。

プロ野球選手なるためにリフティングの練習すっか！  
一流の会計士目指すから今日からジムで筋トレしよ！  
逆立ちできるようになったら歌うまくなれるかも！がんばろ！

ちゃうでー！それ全然ちゃうんやで！

でも全然笑えないレベルで  
普通にこれと同じことが起こってるんですね w

でも仕方ないんですね。  
これ誰も教えてくれないからです。

ってかどちらかというと社会は

「いつかプロ野球選手になるためにも、今のうちからしっかりトレーニング積んで  
忍耐力つけて、周りのみんなとうまいことやりながら、リフティング頑張らなくっちゃね！」

って教えてくるんですね。

めっちゃ怖いっすよね。

だから年収 1000 万以上の人は 2%しかいないんです。  
事実気づいた人の数。  
100 人に 2 人ですよ。

そんなことよりも  
雇われながら年収 1000 万円超えた人なんてまじ超人、まじリスペクトですよ。  
だってリフティングの練習してプロ野球選手なったわけですからね  
w

でも僕が今日言いたいのは、  
リフティングの練習しながらプロ野球選手に  
なるんは死ぬほどハードモードですけど、

野球の練習ちゃんとしてプロ野球選手になるんはそんなむずいこと  
じゃないってこと。

なんか調子乗って例えてたら、例えがだいぶ悪いことに今気づいた  
んですけど、  
野球の練習ちゃんとしててもプロ野球選手なるんはムズイですよ  
ww

じゃなくてw 言いなおしますw

「ちゃんと方法を学んで、実践すれば、もともと頭いいとか、才能  
あるとか、  
そんなヤツじゃなくても現実的に考えて全然達成可能。」

ってことを伝えたかったんです。  
すんません、いらん例えしてw

言い換えると、職業の違いではなく

お金を稼ぐ難易度は「雇われの身」が一番ハードモード  
自分の「ビジネスを持つこと」が一番イージーモード



(投資家になるにはまずビジネスオーナーになること)

ってことですね。

はい、じゃあまとめると、

今日は

「仕事の意味」をちゃんと理解すること、  
「働き方の種類」を知ること、いかに金持ちになることが無理ゲー  
になっているか  
を理解すること。

引き続き、もっと具体的にしていきます。

次回予告！

「ちゃんと方法を学んで、実践すれば、もともと頭いいとか、才能  
あるとか、  
そんなヤツじゃなくても現実的に考えて達成可能。」

Kojiの言うことは果たして、嘘か、誠か！  
この言葉の真意とは！？  
続きは次回！

PS

最近たくさん返信、アウトプットもらえるので、  
僕の返信が追いついていませんが、構わずガンガン送ってください。  
ちなみに全メルマガ読者のうち、1度でも返信したことがある層は  
全体の2割程度です。

(素晴らしい行動力！)

パレートの法則ってのがあって多くの経済的、社会的、自然的物事は  
80:20になるってヤツなんです。がつつり当てはまっています。ぜ  
ひ20サイドに来てください。

なんでもええんです。まずは行動しないと何も変わりません！

info@papas01.com

PS.2

一応おすすめ図書として

金持ち父さん、貧乏父さん ロバートキヨサキ著

---

## 15. 「こずえさんと凛さんの物語」と「攻守共に 最強のビジネス教えます」二本立て

どうもですーKojiです。

今日はタイトルにある通り「攻守共に最強のビジネス」を教えます！

ここ数日続けて、「まじで誰も教えてくれないお金の話」をしていますが、  
回を増すごとに具体的にしていきます。

いつも話している通り、物事の抽象的な「枠組み」とか「概念」「本質」  
をまずは理解する。「全体像」ってやつですね。

それから、「具体的に降ろして行く」という感覚で学んでいくと、  
めっちゃめっちゃ理解が深まるし、実際に行動に移しやすくなるので、  
いいかと思います。

なのでその手順で話していきます。

これは何を学んで行く時もそうですけど、  
まずは

鳥の目で全体を見渡して、  
人間の目で整理していき、  
虫の目でより深く、細かくみていく。

ってことができますとちゃんと結果が出ます。

前は社会的に「いい仕事」やと認められてる、

国家公務員、  
士業（弁護士、会計士）  
医者  
大企業勤務

は、結局お金は多少稼げたとしても、朝から晩まで週に5、6日働いて、結局自由じゃないよ。

経済的自由  
身体的自由  
時間的自由  
精神的自由

を手に入れることはできないと。

その理由は簡単で、「職業」ではなく、「働き方の種類」でそれらに違いはでてくるんやでーって話しましたよね。

もし、

「あっ！読み逃してたわ！」

っていう、

おっちょこちょい系男子、天然系女子がいたら、

先にそっちを読んでもらえると  
いいかなと思います。

「職業」ではなく「働き方の種類」で人生が大きく変わる話。  
<http://papas01.com/article26>

んで、前回の最後に

「ちゃんと方法を学んで、実践すれば、もともと頭いいとか、才能  
あるとか、  
そんなヤツじゃなくても現実的に考えて達成可能。」

と言ったんですが、  
今日から本格的にこいつを紐解いていきましょう！

ほな、みていきましょうー！

まずビジネスにおいて「最も稼ぎやすい4つの条件」ってのがあり  
ます。  
これちゃんと押さえときたいところです。

=====  
在庫を抱えない

ランニングコストがかからない  
初期費用がかからない  
利益率が高い

=====

これ実際自分ですでにビジネスをやってはる人なら、  
今の自分のビジネスに当てはめてみてほしいし、

今はまだ学生とか、  
会社勤めしてるとか、  
主婦してるとか、

現状は正直どうでもよくて、  
これからちゃんとお金稼いでいきたいって人は  
絶対に覚えておきたいことです。

この4つの条件を満たしていれば、満たしているほど  
お金は稼げます。

で、この条件を満たしやすいのは

インターネットビジネスです。

ってか今の時代はほとんどの企業や個人が  
ネット使ってビジネスしてますよね。

ウェブサイト作って実店舗に集客したり、  
オンラインショップで物販を販売したり、  
youtube で商品紹介して広告したり、

だから今のビジネスって  
ほとんど全部インターネットビジネスなんですけど、

実店舗構えることや、何か商品売るなら在庫を抱えてるんで、  
さっきの4原則的に言うと、めっちゃ悪いとは言わないけど、  
まあそこまで良くないモデル。

じゃあ今現存する中で

利益率が高くて  
在庫もなくて  
ランニングコストもかからなくて  
初期費用もかからない

最も優秀なビジネスモデルはなんやねん？  
といえば、もうそれはドヤ顔で

「ネットを使った情報発信ビジネスやで！」

です。

「へ？情報発信ビジネス？」  
「情報を発信することがビジネス？」  
「それあれちゃん？なんか怪しいやつ！」

ですよね w

説明していきます。

このビジネス自体は10年以上前からあるんですが、  
形を少しずつ変えながらめっちゃめっちゃ洗練されたモデルになってて  
間違いなく現存する中で一番効率的です。

ざっくり言うと、

自分の持つ「人に価値を与えられるスキル、知識、情報」を  
伝える、教える、ことで収益を発生させるモデルのことです。

Youtube でレッスンしたりだとか、  
ブログでお得情報発信したりだとか、  
情報のキュレーションサイトだとか（まとめサイト）、

有名どころで言うと

いろんな情報をまとめてある「Naver まとめ」とか、  
%url2%



あらゆるレシピを網羅してる「クックパッド」とか、  
%url3%

たくさんある中から News をまとめてある「News picks」とか、  
%url4%

英語のレッスンを Youtube で配信する「バイリンガール」とか、  
%url5%

これらは情報、知識、エンターテインメントという「無形」のもの、  
いわゆる「在庫がないもの」を商品としてインターネットで配信し  
てる、

「情報発信ビジネス」です。

情報なので、当たり前ですけど、いわゆる「在庫」がないんですね。

で、ネット上で「店」を構えるから、当たり前のように家賃、光熱  
費、  
なんかのランニングコストがかからない。

ウェブサイトを設置するサーバー代だけです。(月 1000 円ぐらい?)  
まあこんなもんビジネスやる上で店舗やオフィス構えることに比べ  
たら、  
タダみたいなもんですよね w

次、利益率。

そもそもこれ在庫ないし、原価もクソもないっすよね w

なので利益率まさかの 100%。

初期費用も別にパソコンさえ持っていれば、

無料ブログもある、  
youtube もある、  
Facebook もある、  
Twitter もある。

情報を発信することにお金がかからないんですね。

だからパソコンさえ持っていれば別に初期費用 0。

なので、

「情報発信ビジネス」は  
お金が稼ぎやすい 4 つの条件全部満たしてるんです。

余談ですけど、  
かの有名なホリ○モンが牢屋の中にいながら、  
1 億円稼いだのもこの方法です。

はい、

で、今日はもう一つだけさっと大切なこと。

僕らは同じ限られた 1 日 24 時間という枠組みの中で生きてて、なんで収入にこれだけの差が生まれるか？

それはもちろん情報を知ってる人と知らない人の違いということもあるんですけど、

大切なのは効率です。

仕事って=価値を人に与えることやでーって話しましたよね？

その価値をどれだけ効率よくたくさんの人に伝えらるか？

これが収入とイコールになってくるわけです。

ほなわかりやすく具体的に金額で見ていきましょか！

例えば  
時給 1000 円で  
英語教えてる先生がいるとして、

ほな適当に名前をこずえさんとしましよう w

笹崎こずえ(31)

こずえさんは大学で英語専攻してて、  
一度は某会社の事務員として就職したものの、

しっくりこずえということで、(ごめん)  
転職を繰り返し、

「人生一度きりなもの！」

ってことでイギリスに3年間語学留学して  
本格的な英語身につけて、帰国。  
英語の個別指導の先生になったんです。

はいじゃあ、  
そんなこずえさんが1日8時間働いて8000円。

仕事大好きこずえさんは週に6日働きますから、  
1ヶ月で192000円。(税金とか一旦無視して)

こずえさんが生徒にも好かれてて、  
めちゃくちゃいい仕事して  
留学までしててなかなかハイキャリア。

お客さんに死ぬほど喜ばれる価値を提供できてても

このやり方、このシステム上で仕事している限り  
それは 1h=1000 円の価値なんですね。

こずえさん都内のワンルームに小型犬のメロン（2才）と  
暮らしてますから、キツイんですよ w

時給、日給で働いてる人はどれだけ一生懸命仕事しようが、

「1 = 1」なんです。

それに対して、例えば

渡嘉敷 凜さん(26)

完全に掘り深くて沖縄生まれですよ w

そんな凜さんは  
ネット使って毎週英語のレッスンのビデオを配信してるんです。

凜さんは米軍基地の近くで育ったから、小さい頃から  
英語と触れ合う環境があって、  
留学とか本格的なことはしてないですけど、

日常会話程度ならこなせるんですよ w

凛さんのちょっとおとぼけなキャラもウケて  
その動画を見てくれる人が増えてきたんです。

凛さんも楽しくなってきた、  
じゃあその人たち向けに

「凛、より実践的な英語使った通信講座してみるっ！」

って言い始めたんですよ。

月額 10000 円で生きた英語が動画で送られてきて、  
それが場所、時間を問わずどこからでも学べて、  
月に一回凛さんとスカイプを使った英会話レッスンで学んだことを  
実践できる。  
で、凛さんがいつでも質問に答えてくれる。

なかなかいいですね。

で、そんな凛さんのビデオ受講してる生徒は現在、  
子供から社会人含めて、日本中に 45 人いるんです。

これだけで凛さんの月収 45 万円です。

凜さん国際通りで買った  
ゴツツイ派手なケースに入れた iPhone7 で動画撮って配信したら、  
あとはずっと同じビデオ使えますから、  
一人一人に時間かけて同じこと説明する必要ないんです。

これ生徒増えても仕事量変わらないですよ。  
「1=∞」ですよ。

だから効率めちゃめちゃいいんですよ。

こずえさんの働き方は「1=1」  
毎回生徒に同じこと伝えていきますから効率悪いんです。

これを「レバレッジ」って言います。  
~~~~~

この考え方が死ぬほど大切です。

「レバレッジ」
~~~~~

2回言ってやりました。  
大事なんでw

これは、「てこの原理」って意味なんですけど、

小さな労力でいかに大きい成果を生み出すか。

この意識が大きく収入を左右するんですね。

今の働き方にレバレッジが効いてないなら、  
こずえさんのように100%お金には困り続けます。  
(ごめんこずえさん。愛着湧いてきたw)

笹崎 こずえ(31)

渡嘉敷 凜(26)

この二人の働き方を例に次回もっと掘り下げて  
やっていきますw

今日をざっくりまとめると

=====

1. 「最も稼ぎやすい4原則」を覚えよう！

在庫を抱えない  
ランニングコストがかからない  
初期費用がかからない  
利益率が高い



2. 「レバレッジ」を意識した仕事をする！

3. 「渡嘉敷 凛」の画数の多さは異常。

=====

っていうことでした！

それでは次回

「ふたりの過去が明らかに、、、！？」

お楽しみに！

PS.適当に雑に感想、質問、疑問おまちしております！

アウトプット＝インプットになります、

学習効果高めて、このメルマガコミュニティを

みんなで盛り上げていきましょう！w

こちらまで→[info@papas01.com](mailto:info@papas01.com)

## 16. 「続 こずえさんと凜さんの物語 w」

どうも Koji です。

前回の「こずえさんと凜さんの物語」結構反響あって w

「こずえさんの気持ちがわかります、、」  
「凜さんのゴツツイ iPhone ケースウケました w でも賢い！」  
「起業してしばらくはなるんですが、儲けやすい4原則ほとんど当てはまってませんでした。。」

などなど、感想をいただいたんですが、

一番多く頂いた声は

「自分の働き方こずえさんでした。」

というものでした。

でもこれ当たり前なんですね。  
日本人のほとんどはサラリーマン、雇われるサイドなんですからね。

雇われるサイドは

「資本主義社会を生きていく上で必要なお金を他人に委ねてる状態。」

そりゃ自由になれないんです。性質的にも。

「自分と家族の人生の舵を握ってるのは雇い主」

なんですからね。

会社側といい関係が作れてて、  
精神的、経済的にも満足できてたらそれは全く問題ないんですけど、

もしそうじゃないんだったら考え直していきたいところです。  
どっかのタイミングで  
一歩踏み出さないと、絶対に人生は前に進まないすもんね！

ほな、前回のあらすじから

笹崎 こずえ(31)

イギリス留学で本格的な英語を身につけて帰国、  
英語教室の個別指導の教師。

愛犬メロンと都内のワンルームに住む。

1日8時間を週に6日働いて給料192000円。

渡嘉敷 凜 (26)

顔の彫りが深め沖縄生まれ。  
米軍基地の近くで育ったため日常会話程度の英語なら  
難なくこなす。月額1万円のオンラインビデオ英会話塾を開き、  
現在生徒数45人。月収45万円。  
iPhone ケースでかい。

そんなこずえさんは毎日満員電車で揺られて、  
ヘトヘトになりながら朝から晩まで  
塾のカリキュラムに沿った英語を教えるだけの日々やったんです。

「私イギリス留学までしたのに、毎日同じことばかり教えてて、  
正直自分の特技を活かせてないし、なんだかパツとしない、、、」

「それにこれだけ一生懸命に働いてもお給料は少ないし、自分の時  
間もないし、、」

ってずっと悩んでて、  
でもそんな毎日の忙しさに忙殺されて、

新しいことを考える余裕もないし、エネルギーもないし、  
結婚とかも考えないといけないし、  
でも、やりがいのある仕事したいし、

「あーもうやだ！」

今日も匿名でツイッターに

「私の生きがってなんなんだろう。」  
「綺麗な海の近くでぼーっとしたいなー」

って海の写真添付して、  
現実逃避ツイート連発中やったんですよ。

その頃一方、凜さんは、

「身の回りのものを全部英語で言えるようになるう！」  
って日常で使える英語のビデオを 30 分で撮り終えて、配信。

「今日のお仕事終わり！」

「今からジムに行って汗を流して、沖縄の綺麗な海岸沿い散歩しながら  
次の動画の企画考えて、前から勉強したいと思ってた本買いに行っ  
て、  
夜は美味しいご飯友達と食べて、楽しみー！」

って実際に撮った海の写真インスタにアップしてたんです。  
#Okinawalife#English#TOKASHIKI  
ハッシュタグも忘れずに。

凜さんのオンラインサロンでは週に 1 回ビデオコンテンツが送られてきて、  
受講生がそれを見て学習、質問はいつでも凜さんが直接答えてくれ

て、  
たまに東京でメンバーのオフ会なんかも開かれるんです。

なんか楽しそうっすよね w

この前回話した「レバレッジ」って言葉。  
1の労力からできる限り大きな対価を生む、  
てこの原理。って説明しましたね。

これをしっかり意識できてくると、時間効率が死ぬほど上がるんで、  
一日30分の仕事でもバッチリ価値を与えられるし、  
余った時間で、好きなこととして楽しめるし、

凜さんの場合は

「前から勉強したいと思ってた本買いに行って」  
~~~~~

ってツイートしてましたよね。

これ見逃しがちなめっちゃくちゃ大切なことです。

「余った時間とお金を自己投資すること。」
~~~~~

これができないと結局この循環を大きくしていけないんですね。

時間効率を上げてく→お金と時間が確保できる→勉強する→  
もっとお金と時間が確保できる→時間効率を上げていく

このレールに乗れないと、まただんだん元の生活に近づいていきます。

もちろん友達や家族と楽しい時間を過ごすことも大切だけど、  
ちゃんと

「どうすればもっと循環大きくしていけるかな？」

を意識することです。

動かせるお金を少しずつ大きくできると、より大きな自己投資もできるようになる。

そうするとより大きなリターンが得られんですね。

ちょっと話逸れますけど、

初期段階の投資で一番利益率がいいのが自分に投資することなんです。

特に知識に投資していくことです。

~~~~~

本買う
教材買う
レッスンを受ける
セミナーに行く
コンサルティングを受ける

などなど。

まあ学んでいく方法はたくさんあるんですけど、ちゃんとそこにお金も時間も費やして
長くても半年から1年これに集中すれば、確実になんらかの結果出ます。

僕自身20万ぐらいする塾に入って勉強したこともあるし、毎月本、教材、DVDとか音声とか
レッスン通ってとか自己投資してます。

こずえさんはお金にも時間にも余裕がなくて、知識や経験に自己投資できない環境なので、
時間経てば経つほど苦しくなっていく。精神も体力も奪われてくるので。

それに対して凜さんはお金にも時間にも余裕があるから、もっと自己投資して、賢くなって
だんだん収入は増えるのに仕事量は減っていく。

レバレッジ効きまくってくるからですね。

インターネットが身近なものになってから、
日本でも世界でもより貧富の二極化が進みましたよね？

ネットってレバレッジが 効きまくるので、

その本質を理解して使える人が富み、
理解しないで従来と同じ働き方している人が貧しくなる。

ざっくり言うところですよ。

だから、
こずえさんは「従来の働き方」をしてるので、
もう自己逃避のツイートもできないぐらいに疲弊するだろうし、

逆に凜さんは趣味でやってるインスタのフォロワーからも、
自分のお客さんを取って稼ぎにするでしょう。

同じ英語を教えるのに、
働き方の方法が違うだけで
二人にはとてつもない差が生まれてしまうんですね。

これが情報格差ってやつです。
現代の貧富の差の原因。

「情報を取り扱う力が人生を変えるって話。」

<http://papas01.com/article3>

別に頭がいいとか能力高いとか、そんな現在の状況は関係ないって
いつも言うてますけど、

知ってるか。
知らないか。

やるか。
やらないか。

これだけなんですね。

実際、こずえさんはイギリス留学して本格的な英語身につけてて
能力高いし、きっと勉強もよくできるんでしょう。
ただ知らない。

凛さんは近所の軍人に教えてもらった日常会話程度の英語力で
そんな大して能力高くなさそうですよね。iphone ケースでかいし。

すみません女子に嫌われる発言 w

撤回します。前言撤回です w
好きよ！iphone ケースでかくても！

ただ、凛さんはしっかり自己投資して方法を知ってる。
そしてやってる。

違いはこれだけなんですよ。

今自分で言って気づいたんですけど、
「実際、こずえさんは」って
「実際」ってなんやねん。ですね w

でもちゃんと伝えなかったのが、

これが現実で起こってることで、
こういう日常の環境や仕組みが、
「実際」世の中にたくさんのこずえさんを生み出してる根本原因で
す。

だからもし今あなたが「こずえさん」なら抜け出した方が良さそう
ですよ。
その先に別に何にもないんで。

少し前のメルマガの中で「人生にも GPS が必要ちゃいますか？」
ってタイトルでも書きましたが、

「現在の位置を正確に知らないから、何していいのかわからない。」
ってことなんですね。

今現在こずえさん状態の人がすべきことが具体的に、
行動ベースでわかったと思うんですけど、

まずは今の状況を抜け出すために、

「毎日少しずつ勉強する時間と自己投資するお金を確保するために
はどうすりゃいいかな？」

を考えて実行することですよね。

これが1歩目。

じゃあ自ずと

「友達と飲みに行くの減らしてみよ」とか

「30分早起きしよ」とか

「寝る前15分だけでも勉強しよ」とか

「通勤中は勉強の音声聞こ」とか

「バイト一日減らそう」とか

「具体的なプラン」が立てられますよね。

「毎日少しずつ勉強する時間と自己投資するお金を確保するために
はどうすりゃいいかな？」

を考え続けることが、物事ができるようになる秘訣です。
これもメルマガで前に話しました。

「スコトーマ (心的盲点)」って話。
覚えてます？ちゃんと返信してアウトプットした人は覚えていると思います。

できない理由ばかり挙げる人は脳みそができない理由を探し始める。

「どうすればできるか？」を意識してる人は脳みそができる理由を探し始める。

ってやつでしたね。

忘れてた人は前に配った復習のためのメルマガまとめPDF使ってくださいね。

なんか書いてる途中から違う方向に話が行ってしまって、
「こずえさんと凜さんの話」全然進まなかったんですけどw
まあでも今日話したことは大切なことやからええでしょう。

じゃあ今日のまとめをさらっと

時間効率を上げてく→お金と時間が確保できる→勉強する→
もっとお金と時間が確保できる→時間効率を上げていく

とにかくこの循環を作って大きくしていくこと。

初期段階は自分の優先順位の上位に「自己投資」を置くこと。
正しい自己投資が一番利益率が高い。

頭の良さや能力は問題じゃない。
知ってるか、知らないか。
やるか、やらないか。

ほんまにそれだけ。

ってことでした！
人生みんなでおもしろくしていきましょ！

今日もお読みいただきありがとうございました。
それでは！

頭の整理に使うもよし、雑に感想送るもよし、
「こうなるぞ！」など宣言でもよし w アウトプットはこちらまで
info@papas01.com

17. 【PDF プレゼントあり】自分の心の底丸見え ツールお届け！

どうもーKoji です！

今日はいいものを用意しました w

実践した人にとっては宝物になるだろうし、
実践しなかった人にとってはただのゴミ。
になるようなもんです。

前回、こずえさんと凜さんを例に
自己投資ができる人とできない人だと
人生に差がつくで。って話をしました。

時間効率を上げてく→お金と時間が確保できる→勉強する→
もっとお金と時間が確保できる→時間効率を上げていく

っていうこの循環を意識して行動していくと、
だんだん「お金の悩みはなくなるで」ってこと。

これには能力や頭の良さは関係なくて

知ってるか、知らないか、やるか、やらないか。

の差である。ってことも併せてお話しました！

で、これからより具体的に、
じゃあまずはこれを勉強して、
こういう風にやっていけば、

凜さんのように効率よくお金と時間を確保できるよ。
っていう道筋を伝えていくんですが、

でもその前にもう一度確認しておきたいことがあって。

それは、

「ちゃんと自分自身と働き方、生き方一致させよう。」

ってことですね。

もうブログでもメルマガでも何度も言ってることなんですが、
究極これができないと小手先のノウハウで
時間効率上げて、お金稼げたところで、

短期的に稼いで終わりで、結局また人生詰まります。

宝くじ当たった人とおんなじになります。
本質的な力ついてないのに、お金手にしても
すぐなくなるし、すぐ元に戻るんですね。

なので、

一生食うことに困らない、本質的なことやっていきましょう。

それが僕の情報発信の大きなテーマでもある、

「自分自身と働き方を一致させる」

ってことなんですね。

ちゃんと一致させるためには、ちゃんと自分を知らなあかんわけです。

なので、初めにやることは、まずは徹底的に自分を掘り下げる。ってやつです。

その方法としてオススメなのが

「ブレインダンプ」という方法です。

雑に言えば

ノートでもなんでもいいんですけど、「自分について」を書き出しまくってやつです。

今日は、このブレインダンプさえやれば、

自分が本当に望む仕事か？ どういう仕事なのか？

自分にぴったりの仕事ってなんなのか？

自分が心の底から求めていることは何か？

自分も成長できるし、人にも貢献できることは何か？

こういう時に自分が力を発揮して、こういう時は力が出ない。

ってというようなことがグーンと一気に見えてきます。

だからこそ、

天職と思えるような仕事に出会えるきっかけになるだろうし、
もしそんな仕事が生の中になければ、

「自分でその仕事を創ればいだけやわ」
と思えるだろうし。

その上で稼ぎ方を勉強していくからこそ、ノウハウがノウハウだけ
で終わらずに

「本質をついた、一生食っていくスキル」
になるわけです。

別に魔法でもおべんちゃらでも、なんでもなくて、
ちゃんとした方法があるので、やれば誰でもできます w

だからちゃんと伝えていきます。

で、試行錯誤を繰り返したそんな究極のメソッド的なものを作って
みました。

ガッツリ結果出ると思います。

ぜひこのワークやってみてください。

(10 ページほどの PDF のデータです)

[http://papas01.com/wp-content/uploads/2017/03/Braindu
mpmatome.pdf](http://papas01.com/wp-content/uploads/2017/03/Braindu
mpmatome.pdf)

自分も相手も喜ぶようなことやりながら、
当たり前レベルでちゃんとお金も稼いで、しっかり循環させて
一緒におもしろいことやっていける仲間を増やして
いくことが僕の一つの目標でもあります。

一緒にパワーアップしていきましょう！

今日はそんな感じで！ぜひ結果報告してください。
楽しみにしています！

では！

ラジオ、ブレインダンプに関する質問、感想、結果報告
その他何でもこちらから
info@papas01.com

Koji

18. 「これ」を知らずに前へは進めぬぞ！

どうもーKoji です！

今日はいいものを用意しました w

実践した人にとっては宝物になるだろうし、
実践しなかった人にとってはただのゴミ。
になるようなもんです。

前回、こずえさんと凜さんを例に
自己投資ができる人とできない人だと
人生に差がつくで。って話をしました。

時間効率を上げてく→お金と時間が確保できる→勉強する→
もっとお金と時間が確保できる→時間効率を上げていく

ってこの循環を意識して行動していくと、
だんだん「お金の悩みはなくなるで」ってこと。

これには能力や頭の良さは関係なくて

知ってるか、知らないか、やるか、やらないか。

の差である。ってことも併せてお話しました！

で、これからより具体的に、
じゃあまずはこれを勉強して、
こういう風にやっていけば、
凜さんのように効率よくお金と時間を確保できるよ。
っていう道筋を伝えていくんですが、

でもその前にもう一度確認しておきたいことがあって。

それは、

「ちゃんと自分自身と働き方、生き方一致させよう。」

ってことですね。

もうブログでもメルマガでも何度も言ってることなんですが、
究極これができないと小手先のノウハウで
時間効率上げて、お金稼げたところで、

短期的に稼いで終わりで、結局また人生詰まります。

宝くじ当たった人とおんなじになります。
本質的な力ついてないのに、お金手にしても
すぐなくなるし、すぐ元に戻るんですね。

なので、

一生食うことに困らない、本質的なことやっていきましょう。

それが僕の情報発信の大きなテーマでもある、

「自分自身と働き方を一致させる」

ってことなんですね。

ちゃんと一致させるためには、ちゃんと自分を知らなあかん
わけです。

なので、初めにやることは、まずは徹底的に自分を掘り下げる。
ってやつです。

その方法としてオススメなのが

「ブレインダンプ」という方法です。

雑に言えば

ノートでもなんでもいいんですけど、「自分について」を書き出しま

くるってやつです。

今日は、このブレイン_DUMPさえやれば、

自分が本当に望む仕事がどういう仕事なのか？

自分にぴったりの仕事ってなんなのか？

自分が心の底から求めていることは何か？

自分も成長できるし、人にも貢献できることは何か？

こういう時に自分が力を発揮して、こういう時は力が出ない。

ってというようなことがグーンと一気に見えてきます。

だからこそ、

天職と思えるような仕事に出会えるきっかけになるだろうし、
もしそんな仕事が生の中になければ、

「自分でその仕事を創ればいいだけやわ」
と思えるだろうし。

その上で稼ぎ方を勉強していくからこそ、ノウハウがノウハウだけ
で終わらずに

「本質をついた、一生食っていくスキル」
になるわけです。

別に魔法でもおべんちゃらでも、なんでもなくて、

ちゃんとした方法があるので、やれば誰でもできます w

だからちゃんと伝えていきます。

で、試行錯誤を繰り返したそんな究極のメソッド的なものを作ってみました。

ガッツリ結果出ると思います。

ぜひこのワークやってみてください。

(10 ページほどの PDF のデータです)

<http://papas01.com/wp-content/uploads/2017/03/Braindumpmatome.pdf>

自分も相手も喜ぶようなことやりながら、
当たり前前のレベルでちゃんとお金も稼いで、しっかり循環させて
一緒におもしろいことやっていける仲間を増やして
いくことが僕の一つの目標でもあります。

一緒にパワーアップしていきましょう！

今日はそんな感じで！ぜひ結果報告してください。
楽しみにしています！

では！

ラジオ、ブレインダンプに関する質問、感想、結果報告
その他何でもこちらから
info@papas01.com

19. 「なんや！お金稼ぐのって簡単やん！」

どうも Koji です。

今日のメルマガ読んでもらえれば
ふとした時に、タイトル通りの独り言出てくると思います w

前回、前々回とブレインダンプをまとめたやつを配りました。
早速チラホラとやった感想を送って下さって、
まだ全部目を通してないんですが、順次返信していきますね！

で、まだやってないって人も全然焦らなくて大丈夫。
ガッツリ時間かけてやったほうが6万倍効果あるので、焦らず自分のペース
で取り組んでください。焦ってやっていいことは1ミリもないので。

それと並行して
「ちゃんとお金に一生困らないように根本的な稼ぎ方を身につける
ための講座」
もやってましたよね。忘れてないですよ w

むしろそのためのブレインダンプでもありますからね。

ちょっと間が空いたんで、軽く復習してから入っていきましょう。

1、お金の本質ってエネルギーなんやで。ただのお金持ちにならずにエネルギー持ちになるや！

2、そもそもエネルギーって循環するものやから、意識してエネルギーを循環させていこう。

3、具体的に実社会でお金を稼ぐってことは

=====
人がめんどくさいと思うことをしてあげる。
人の悩みを解決してあげる。
商品売る。
経験、体験を売る。
=====

ってことやで！

4、俗に社会で認められてる「いい仕事」てのはエネルギー持ちじゃないんやで！

5、雇われてる仕事に就いてる限りは

=====
経済的自由
時間的自由
精神的自由
身体的自由

=====

この4つの自由を手にすることはできないんやで！

6、もっとも稼ぎやすい4つの条件

=====

在庫を抱えない
ランニングコストがかからない
初期費用がかからない
利益率が高い

=====

やで！

7、こずえさんと凜さんの話から同じ「英語」を人に教えるのにも「効率」を意識するかしないかだけで、死ぬほど結果が変わってくるんやで。
これを「レバレッジ」って呼ぶんやで。

8、初期段階では自分の知識に投資することが一番利益率高いやで！
今の時代知るか、知らないか、やるか、やらないかだけがその人の人生を左右するで！

9、とにかく、
時間効率を上げてく→お金と時間が確保できる→勉強する→
もっとお金と時間が確保できる→時間効率を上げていく

10、この循環ガンガン大きくしていけば、
仕事がだんだんなくなって、収入がだんだん増えていく。
っていうループに突入していくで！

特に大切なところだけをザーッと雑に羅列したので、
「あーそういえばそんな話してたわ！」
って思い出してもらえたと思います。

これらを踏まえた上で！

最も稼ぎを増やせる4原則にも当てはまるし、
「働き方と人生を一致させる」こともできるし、
4つの自由を手に入れることもできるし、
死ぬほどレバレッジを効かせることもできる、
知識に投資したことをモロに反映させられるし、
望むなら自動化して収益を生み出すこともできる。

それが今存在するビジネスモデルで一番効率がいい

「情報発信ビジネス」です。

自分の持つ「人に価値を与えられるスキル、知識、情報」を伝える、教える、ことで収益を発生させるモデルのことです。

Youtube でレッスンしたりだとか、
ブログでお得情報発信したりだとか、
情報のキュレーションサイトだとか（まとめサイト）、

有名どころで言うと

いろんな情報をまとめてある「Naver まとめ」とか、
%url1%

あらゆるレシピを網羅してる「クックパッド」とか、
%url2%

たくさんある中から News をまとめてある「News picks」とか、
%url3%

英語のレッスンを Youtube で配信する「バイリンガール」とか、
%url4%

これらは情報、知識、エンターテインメントという「無形」のもの、
いわゆる「在庫がないもの」を商品としてインターネットで配信して
る、

そういうのをネット上に作っておくだけで人のためになる「仕組み」
を作ることが

「情報発信ビジネス」と呼ばれるものです。

この言葉自体がまだまだ世間には知られてないだけで、
実際日常で僕らはめっちゃめっちゃ使ってるんですね。

「メディア運営」とも呼ばれてるし、
「ネットショップ」とかいう人もいます。

こっちの方がまだ耳馴染みあるかもですね。

で、上で紹介したものってのは利用者もすごい数がいるから、
何億も稼ぐモンスターサイト、チャンネルになってますが、

僕らはそんなもん作らなくても
自分で食っていくぐらいの稼ぎであれば、1日100~200アクセス
くらいで
十分食ってる人もたくさんいます。

それぐらいのアクセスは普通に人のためになる情報発信してりゃ普
通に到達できます。

Facebookで「いいね」をもらえてるんであれば、
ちゃんと人に伝える能力あるので、大丈夫w

で、自分の得意なことや好きなことで情報を発信すれば問題ないん
ですけど、
ここでよく質問されることが、

「その業界で大したキャリアや実績も資格もないし、人に何かを教えるなんてできないっす、、」

これに対して僕は「いや、いけるで！」って言うてます w

雑っすね w
ちゃんと説明すると、

その業界でキャリアや実績、資格がなくても、
成り立ってる職業に注目してみりゃ一目瞭然で。

人目を気にせずハッキリ言えば
例えば、

家庭教師。大学生のバイトやん。資格もクソもないやん。
喫茶店。別にただのコーヒー好きやん。(怒られるわ)
楽器の先生。別に業界で1番なわけじゃないやん。
公認セラピスト。誰の公認やねん！

ですよね ww

でもそんな職業が挙げればキリがないほど存在してるのが世の中で
あって w

いいんですよ。これで。

要はちょっと人より得意とか好きってぐらいでも
みんな立派な職業としてお金を稼いでるわけですから、全然大丈夫。

で、必ず僕がビジネスを教える際に伝えてることなんですけど、

「何か昔の自分に教えられないことないですか？」

~~~~~

ってこと。

これめちゃめちゃ大切な視点で。

絶対あるんですよ。昔の自分に教えてあげられること。

昔の自分のような人が世の中には死ぬほどいるわけです。

で、自分はその昔の自分のような人の気持ちがめちゃめちゃわかる  
わけです。

「あー当時、今の自分みたいにアドバイスくれる人が近くにいたら、  
もっと上手く、早くできたやろうな〜」

ってこと。

その人に自分かなりやいいんです。

なんか簡単じゃないですか？w

多くの人は起業するってのを難しく考えすぎてるだけで、  
本来起業って



「昔の自分のような人のためになんかやってあげれることないかな」

で十分なんすね。

これで十分に人に価値を提供することになるし、  
だからちゃんとお金稼ぐことになるんですよ。

でこれをできる限り多くの人に伝えるためにネット上に、  
サイトや、ブログなり youtube なり、Twitter なり、  
自分で情報を発信できる「場所」を作っていく。

かっこよく言うと「自分のメディア」を持つってことです。

そこに昔の自分のような悩みを持ってる人が集まってきて、  
その人たちに対して

「じゃあこんな提案あるよ！」

「こういうサービスしてあげられるよ！」

「この本読めば勉強になるよ！」

ってその人たちにとってためになるようなサービスを提供し、  
そこになんらかのキャッシュポイント作れば  
「好きなことで生きる」なんて当たり前のレベル。

嫌な仕事する必要もないし、  
嫌な通勤する必要もないし、

嫌な人と仕事する必要もない。

情報発信ビジネスのいいところは

自分のことを好いてくれる人が集まってお客さんになってくれて、  
自分のことをよく思っていない人は勝手に離れてくれる

だからこそそんなお客さんに対して、

心から愛情持って教えてあげられるし、与えてあげられるし、  
そのお客さんの悩みが解決できたら自分ごとのように嬉しいし、

そんな心からフルコミットできるからこそ、  
お客さんもちゃんと結果出るし、感謝するしされるし、

当たり前のようにいいエネルギーが循環して、  
自分と一致してきますわね。

最後ちょっとタイプミスでおかま口調なんですけど、そのままいきますね w

で、ここまで聞いてもまだまだ自分にできるか不安って人がたくさんいるのが事実なんですけど w

もうハッキリ言うと、

別に youtuber のように人気に依存するような、  
誰にでもできないような、再現性の低いものじゃなく、

ちゃんと「洗練された仕組み」ってのがすでにモデルとしてあるから、  
再現性が死ぬほど高い。

要はパクればいってことですね w

誤解なきようちゃんと言うと、  
ブログの内容コピペしたりはダメですよ w  
システムやその仕組みを真似するってことですね。

だから

安定的に自分が食っていくぐらいの稼ぎ、月に 15~25 万を得る程度  
の難易度であれば、  
ユー○ヤンの通信講座で一つ資格取るぐらい。

~~~~~

です。

まあもちろん人によって 1 日に仕組みづくりにどれぐらい時間を割
けるかは違うから
一概に言えないけど、

早い人で3ヶ月、
遅くても半年から1年もありゃ十分に達成可能です。

~~~~~

大げさじゃなく、ほんまにリアルにこんなもんです。

今日は情報ビジネスとはなんぞやみたいな概要と再現性の高さ、

別にこれといった才能や技術、キャリア、実績みたいなもんがなく  
ても

「昔の自分に何か教える」っていう、  
「先生」というよりも、もうちょっと近い存在の「先輩」  
のようなノリでやりゃいいんだ！

ってことがなんとなくでもわかってもらえたんじゃないかなと思います。

次回はその再現性の高さをもっと掘り下げながら、  
情報発信ビジネスの「仕組み」について説明進めていきます！

4つの自由を手に入れながら、  
働き方、生き方、人生を一致させながら、  
人生をおもしろく進めるためのツールとしての

「情報発信ビジネス」を学んでいきましょ！

ただの金持ちになっただけで人生1ミリも進んでないわ！

みたいなことにならないためにもしっかりと本質を理解した上で、

「なんや！お金稼ぐのって簡単やん！」

ってなってもらえれば最高っすねw

今日はこの辺で！それでは。

Koji

PS,

「こういう特技あるんですけど、これ情報発信ビジネスできます？」

「これってどういう意味？」

「なんか人生進んできましたわ！w」

ブレインダンプに関すること

などなど、感想、質問、雑談こちらまでどーぞ！時間許す限り150%返信します。

[info@papas01.com](mailto:info@papas01.com)

## 20. 月収が100倍変わる話。

ご機嫌いかがでしょうか。麗しいでしょうか。  
どうも Koji です。

前回の内容が好評だったみたいで、思ったよりたくさん返信を頂きました！

すでに続けて返信してくれてる人たちからは  
明らかな思考の変化を感じ取れます！

めちゃめちゃいい感じです。

僕もそれをみて頑張ろう！ってナチュラルに思えるので、パワーも  
らってます。

僕も時間が許す限りエネルギー200%で返信してますので、  
この調子で続けていきましょ！

はい、では、

今日はそんなこんなを踏まえて

「知るか知らないかで月収が100倍変わる話」

これをやってきます。

その前に復習がてら、前回のその内容を雑にまとめておきます！

情報発信ビジネスは稼げる4つの条件を全て満たしているし、レバレッジ（1の労力で∞の結果を生む）が利きまくるんだから、

当たり前のように年収1億とか月収数千万円とかゴロゴロいる世界で、  
現存する個人ができるビジネスで最も再現性が高く、実践しやすい。  
全然夢物語じゃないんやでと。

特別な技術や資格、その世界での実績みたいなもんがなくても、  
人よりも少し何か得意とか好きとかいったレベルでも実践可能。

「何かを教えることでお金を稼ぐ」となると一気に  
身構えてしまう人がいるけど、

別に「先生」みたいになる必要なんてなくて  
なんならちょっと近い距離感の「先輩」のような立場でいけばOK。

全く無知の状態から勉強しながら、手を動かしながら、進めて行けば

早い人で3ヶ月ほど、遅い人でも半年から1年コツコツやっていけば

安定して月に15~25万程度の食っていくぐらいの収益があげられる。

その後は自動化してほったらかしでもっと収益を増やしていくことも当たり前ができる。  
だってネット使ってたなら当たり前の話だけど、レバレッジが効くんだから。

リアルな難易度で言えば某有名通信講座のユー○ヤンで資格を一つとるぐらい  
のもんです、って話もしましたね w

で、今日はじゃあ具体的に

「なんで情報発信ビジネスはこんな再現性が高いのか？」  
ってところを説明していきます。

インターネットビジネス  
(情報発信ビジネスだけに限らず、インターネット使ったビジネス全般)  
は基本的に

=====  
どうやってアクセスを集めるのか？  
どうやってアクセスをお金に変えるのか？  
=====

この二段階を経てビジネスとして成り立つわけです。



で、前者の「どうやってアクセスを集めるのか？」  
ってのは言い換えれば「ネット上でどうやって目立てばいいのか？」  
ってことですよね。

これって個人の能力やセンスにめちゃめちゃ影響受けるんですね。

注目を集められる奴が勝つわけですから、  
これってみんながみんなできるわけじゃない。

だから、

アクセス集めに依存してしまうと  
再現性が下がるんです。

Youtuber や有名ブロガーで稼いでいくのが難しいのは、  
大量のアクセスが必要だからです。

で、きちんとご飯を食べていく方法を実践していきたい僕たちは

「どうやってアクセスをお金に変えるのか？」

を徹底的にやります。

ほとんどの人がここに気づいていないから、

アクセスばかり集めようとして、結局稼げていない。不安定。  
みたいなことになります。

「どうやってアクセスをお金に変えていくか？」

に関してはしっかりとした型があるので、  
その考え方、仕組みを勉強すればいいだけ  
(雑な言い方やけどほんまにそうです w)

だから個人の能力、センスに依存しないが故に、

「再現性が高い。めちゃめちゃ高い。」

~~~~~

んです。

はっきり言ってアクセスを集めることは難しいんです。
だからこそこで勝負しようとするのは間違い。
結果にムラが出ます。

アクセスの数に頼る人ってのは

「とりあえず誰でも、なんでもいからアクセスを大量に集める
ー！」
って言って

例えば、
ブログの月間アクセスが何万 PV もあって、
Twitter のフォロワーが合計何万人もいて、

でも稼ぎは月 2 万円。2 万もありゃいい方で。

残念ながら 95% こういう人たちなんですが、

「なぜこうなるか？」

を考えていないから

そうなるのです w

これちゃんとリアルで考えれば一瞬でわかると思います。

街中で配られてるポケットティッシュもらって、
それに入ってるチラシから何か
物を購入したことがあります？ w

訪問販売の人から何かもの買った事ありますか？

ほとんどの人がないですよ w

そう言われるとわかるんだけど、

アクセスだけ集めてる人はこれと同じ事してるわけです。

ランダムに人の数だけ集めて、商品買ってくれーって言うてるわけですからね w

そうじゃなくて僕らは少ないアクセスをいかに上手にお金に変えるか？

こっちです。こっちを学ぶからこそ、実践するからこそ

再現性が高い。

賢くいきましょう w

じゃあどうやってそのアクセスを上手にお金に変えるか？

~~~~~

これを考えていきましょう。

じゃあわかりやすく  
昔太ってて、好きな子ができたことがキッカケで  
1年で15kgの減量に成功した小宮くん(アダ名はコッミー)(29)が

「痩せたい人、ダイエットしたい人」に向けて、  
自分が成功したノウハウを生かした  
情報発信をするとして。

ちなみにコッミーはちゃんと痩せて可愛い彼女できました w

コッミーがリアルな場でそういう痩せたい人を一人一人見つけていて、

商品売っていきって  
死ぬほど効率悪いし、それをビジネスにするって絶対再現性低いですよね。

でも、ここがインターネットのすごいところで。

ネット上はそういうダイエットしたい人たちが  
Twitter,Facebook,Youtube,ブログ、あらゆる  
オンライン上のプラットフォームにすでに

棲み分けされてるんです。

~~~~~

これ想像以上にめちゃめちゃすごいことです。

もうちょっと詳しく言うと、

ダイエットしたい人は、
ダイエットサプリ販売ページを見てるし、

痩せることに興味のある人は、
痩せるエクササイズを発信してる Twitter アカウントをフォローし
てるし、

健康的に体を絞りたい人は、
それを発信してる youtube チャンネルに登録してる。

逆に言うと、

新生活を始めるために家を探してる人は、
ダイエットの Facebook ページに来ないし、

就職情報を探してる就活生は、
健康ダイエットのブログを読まないですよね。

学生は学生同士で集まってるとし、
主婦なら主婦同士が繋がってる。

だから、当たり前のように

コッミーはお客さんを血眼になって探す必要がないんです。

~~~~~

アクセスをむやみに集めなくていい。  
コッミーが街角でティッシュ配って、「あー好きなことで食えないー」  
って言わなくていいw

そんなコッミーの発信する情報に「興味のある人」ばかりが集ま  
ってるんだから、  
その痩せたいって悩みを持ってるお客さんに対して、

じゃあ

「こんなサプリありますよ～」  
「くびれできるエクササイズの方法教えますよ～」  
「なんやったら彼女もできましたよ～」

と伝えるからこそ、

痩せたい目的があるお客さんとちゃんと対等に  
お互いが win-win になる価値交換（ビジネス）ができる。

当たり前のように、

お金を稼ぐってことは→商品が売れる→誰かにお金を払ってもらう  
→価値があると思っていない人を集めても意味がないってことですよ  
ね。

だからこそ、

初めから絞り込めるなら、絞り込まないといけない。

~~~~~

そりゃそうですよね。

僕たちの目的はアクセスを集めることじゃない。
ネットでお金稼ぐ方法なんてなんぼでもあります。

広告収入で稼ぐにしろ
自分の商品売るにしろ、
人の商品売るにしろ(アフィリエイト)
オンラインセミナー開くにしろ (凛さんの英語スクール)
ネットオークションでせどりするにしろ、

どんな方法を使おうが、

「そのアクセスをお金に変えて初めてビジネス」

になるんだから、

アクセスを集めたその後を考えて、アクセスを集めないといけない。

~~~~~



今話したことって言われてみれば当たり前のことだけど、  
多くの人が実はちゃんと実践できていなくて、

それが原因でビジネスが上手くいってないことだったりするので、  
ぜひぜひ覚えておいてください！

クソ重要です。

はい、

じゃあ、次はいかにしてその集めたアクセスをお金に変えるか？

集客してからそれ以降の話ですね。

例えばアフィリエイトをキャッシュポイントにした場合。

アフィリエイト知ってる人がほとんどだと思うんですが、  
一応雑に説明しておきます。

Amazon や楽天やその他たくさんある ASP と呼ばれる

「アフィリエイトサービスプロバイダー」

というところに登録されている商品であれば自分で紹介して売ることが  
できます。

自分で集めたお客さんに、  
それをお勧めして売ることができたら、  
そこから商品の○%という形で収益を得るというモデルです。

これまたリアルで考えると超わかる。

自分がネット上で代理店になるって感覚です。

誰かの商品を買ってあげる。その代わりに売れたら売上の○%頂きま  
ーす。  
ってやつですね。

「セレクトショップみたいな感覚」  
って言ってもわかりやすいです。

自社の製品は作らないけど、

ビー○スの服も売ってるし、  
ト○ーの服も売ってるし、  
コ○サの服も売るよ

その代わりに売上の○%もらいますねーってやつ。

ちょっと服のブランド詳しくないんで、たとえ微妙に仕上がってる  
かも  
しれないんですけど w

でもそんなやつ。

それをネット上でやるのがアフィリエイト。

で、今はこれを話し始めると脱線してしまうので、話を先に進めます。

またちゃんと別の機会で説明しますね！

で、このアフィリで稼ぐ際に多くの人がやって失敗するのが、

「Amazon アフィリエイト」

「楽天アフィリエイト」

をして商品の1%とか数円の広告料で稼ぐ。

ということをする人たち。

(Amazon や楽天は大手だから信用あって売りやすいんですが%が低いんですね)

何万もアクセス集めて（ポケットティッシュ配って）

その中から死に物狂いでやっと商品を買ってもらったとしても、もらえる額がその商品の1%。

そんなもん稼げるわけないですよね w

でもそのちょっと考えてみりゃわかる「仕組み」を俯瞰できていないために、

そういう人たちにとってインターネットで食うことは至難の技のよ

うに映ります。

だから！

そうならないためにも！

一つ売れば数千円から数万円が広告収入としてもらえるものがたくさんあります。

なので、そういう商品をしっかり ASP から選ぶこと。

そしてその商品を必要としてる、  
自分の信念に共感してくれてる、すでに絞り込まれた、  
悩みを解決したい人に対して

それらを届けます。

ダイエットに興味のある人にはダイエット商品を  
英語を勉強してる人には英語を学べるサービスを  
資格の勉強してる人には教材を

そうやって絞り込んだアクセスと商品の相性をマッチさせる。

~~~~~

だから当たり前のように稼げる、食えるんです。
これを実践せずに稼げるようにはなりません。

で、次今日のラスト！

これをマスターすればもっと売れます。

それは

「ほったらかしで売れまくる仕組みを作る」

~~~~~

ってことです。

基本的に、一般的に多くの会社には営業マンというセールスする人がいますよね。

お客さんを説得する人。

さらに多くの会社はセールスを重要視してます。

セールスしなきゃ売れない、もしくはセールスしたらめっちゃ売れる。

だから、会社には多くの営業マンがいるんですね。

「じゃあ僕らはパソコン一台でどうすりゃいいの？」

なんですが、その前に営業において何が一番難しいか？  
を考えたいんですけど、

それって、紛れもなく

「話を聞いてくれるかどうか？」

です。

だってほとんどの人が興味なくて、セールスされて  
興味のない商品の説明してくるんだから普通話聞かないですよ？

言葉選ばずいうと、普通にウザいわけですよ w

超エリートの凄腕セールスマンなら乗り越えられるかもしれないけど、  
一般の僕らにはそんなの無理。

「じゃあやっぱり俺らには売れる仕組みなんて作れないの？」

「いやいけるで！ w」

説明します w

これは前提として、さっき話した  
「絞り込んで質の高いアクセスを集めて、商品とマッチングさせる」  
これを先に作った次の段階ですが、

これをクリアできると仮定して話を進めます。

そうすると、初めから絞り込んで、  
興味のあるお客さんを集めてる僕らにとって  
難関が難関で無くなる。  
死ぬほどハードルが下がるんです。

悩みを解決したいお客さんが興味津々で待ってるわけですから、  
待っていなくても、鬱陶しがられることはないわけです。

だからめっちゃ話聞いてくれるやん！w

ですよね。

だから多くの人が、自ら一番の難関を越えてきてくれる。  
むしろ、すでに商品を買おうと思ってるから背中押して～なんて人もいる。

当たり前ですよ。だって興味ある人しか集めてないんだから。

絞り込む、狙い撃ちできるっていうのはこれほどにすごいことです。

「こうやって進めていくことによって次に何が変わるか？」

それは極端にもうセールスすらしなくてよくなる。  
ゴリゴリ営業トーク仕掛けて、一か八か嫌われるかどうかの  
そんなダサい、レベルの低いことしなくていいんです。

童話「北風と太陽」の北風みたいなやり方ダサいっすよね w

代わりに僕らはほったらかしでも、  
お客さん側からその商品を買いたくなるような  
仕組みを作るんです。作れるんです。

だから世間一般でイメージされるようなセールスとは全く違う。

「勝手に感謝されて、勝手に購買意欲が高まり、勝手に商品が売れ  
て、また感謝される」

そんな仕組みを作ります。

「そんなことできるのかな、？」



とってしまうかもしれないんですけど、

そこを説明すると今日は長くなるので、

今は

「うん、いけるでw」

とだけ言っておきますw

では、  
今日の内容を軽くまとめておくと、

インターネットでビジネスをするということは

どうやってアクセスを集めるのか？  
どうやってアクセスをお金に変えるのか？

ということで、

なぜこんなにも再現性が高いのかと言うと、

1,僕たちは始めから絞ってお客さんを集められる。

2,悩みを抱える人にいい商品（お客さんにとっても僕たちにとっても）を無駄なく届けられる。

3,セールスの最難関（話を聞いてもらうこと）を越えられるんだから、  
商品が売れるハードルが低い

この手順を踏んでいくからこそ、再現性が死ぬほど高いんやで。  
と言ったことが納得してもらえたんじゃないかな。と思います。

こういう方法を知ってるからこそ、  
しっかりと稼いでいきます。

こういう方法を知らずに、  
グルグル同じことをしているから稼げず、悩みます。

だから時間もお金も、  
自分のエネルギーをまずは知識にしっかり投資する習慣整えていきましょ。

自分の本当の心からやりたいことを見つけて、  
ちゃんと必要な人に必要なことを伝えて、届けて、感謝されて、それを仕事にする。

そんないい意味で

「仕事と遊びの境界線をなくす」  
ような働き方、生き方を

実践していくためにも、必要不可欠の知識やと思います。

そのためにもちゃんとブレイン\_DUMPして、(焦らなくていいですじっくりと)  
同時にビジネスも学んで、少しずつでも一緒に前に進めていきましょ！

今日も応援してます！いい1日を！

PS. 今日もアウトプットはこちらから！なんでもいいですよ！  
僕と読者さんのエネルギーでいい循環作っていただけたら最高ですね！！

[info@papas01.com](mailto:info@papas01.com)

Koji

---

【先輩、人生進んでます？】

◆ご意見、ご感想: [info@papas01.com](mailto:info@papas01.com)

◆ブログはこちら: [papas01.com](http://papas01.com)

◆先輩人生ラジ

オ:<https://www.youtube.com/channel/UCv88GuOtkgQhlt1Cw7niblg>

◆ 【プレゼント】ブレイン\_DUMP PDF はこちらから:

[http://papas01.com/wp-content/uploads/2017/03/Braindu  
mpmatome.pdf](http://papas01.com/wp-content/uploads/2017/03/Braindu<br/>mpmatome.pdf)

本メールの著作権は Koji にあります。  
文章の引用、他メディアへの掲載を一切禁じます。当メールによっ  
て生じた損害についての責任は一切負いません。